



emprentic

[10/03/2012]

Informe sello de la calidad

---

## Informe Sello de Calidad

Con este sello queremos distinguir a las personas con espíritu emprendedor que contribuyen a la empleabilidad, facilitan el acceso al mercado laboral, promueven la igualdad de oportunidades y fomentan el espíritu emprendedor.

Parámetros que tendremos en cuenta para ser titular del sello de calidad

### **1.-Perfil del emprendedor**

El emprendedor es la persona que empieza un proyecto por su propia iniciativa, identifica una oportunidad de negocio y organiza los recursos necesarios para ponerla en marcha y se enfrenta con resolución a acciones difíciles.

1. Aprender a emprender emprendiendo para identificar una oportunidad en el mercado, diseñar y aplicar la respuesta para cobrar el valor añadido generado.
2. El oficio de emprender exige calcular y asumir riesgos, negociar, procesar información sobre el mercado, proveedores y clientes, tomar decisiones o dirigir equipos de trabajo.
3. Evaluar las habilidades emprendedoras para mejorarlas.
4. Reflexionar sobre el grado de coherencia de tu perfil como emprendedor con la idea de negocio y el mercado.

### **2.-Rasgos de personalidad**

1. Autoconfianza y elevado conocimiento personal
2. Alta motivación hacia el cumplimiento del objetivo
3. Interpretación real y optimista del futuro
4. Capacidad de gestión, planificación y organización.
5. Buen comunicador y generador de redes de contactos.

### **3.-Habilidades del emprendedor**

- La pasión por la empresa: creer en lo que se hace, importante a la hora de conseguir clientes, hacer marketing.

- Alta autoestima: Para lograr superar los obstáculos y cumplir con todos los objetivos planteados, la persona necesita tener confianza en sí misma.

El emprendedor debe ser consciente de todas sus cualidades, mejorarlas y aprovecharlas al máximo, pero al mismo tiempo conocer sus limitaciones, lo que le permite recurrir oportunamente a una ayuda externa.

- Asumir riesgos: El emprendedor debe calcular los costos de la puesta en práctica de su proyecto de negocio; con la finalidad de plantearse nuevos retos y desafíos que le permitan adaptarse a los cambios del mercado. También, verifica la viabilidad de sus ideas y, en base a ello, se arriesga con prudencia a invertir sus recursos.

---

- Pensar positivamente: Tiene una actitud ganar - ganar con todas las personas involucradas en la realización del proyecto. Asimismo, cada problema es visto como una oportunidad para aprender y corregir los errores que se hayan cometido. Todo emprendedor exitoso es optimista y ve siempre el lado bueno de las cosas, sin caer en una visión distorsionada de la realidad.

- Liderazgo: Son personas que tienen la habilidad de ejercer influencia sobre los demás para lograr objetivos comunes. Son fuente de inspiración, respeto y credibilidad para su equipo de trabajo; hace que ellos se identifiquen, no sólo con él, sino con las ideas, proyectos y negocios que decide emprender.

También, tienen la capacidad de motivar a otras personas para que lo sigan por voluntad propia y de transmitir entusiasmo a los demás para optimizar la realización de sus actividades diarias.

- La habilidad del marketing: Es decir la de llevar el nombre de nuestra empresa hasta donde están los clientes y hacerlo de manera suficientemente atractiva como para que nos elijan o se interesen.

- Contabilidad: Aplicar según qué criterios contables, seguir de cerca lo que hace la asesoría conocer las alternativas y establecer tú los criterios.

- Protocolo: seguir unas normas de cortesía y buen trato con los clientes y equipo de trabajo.

- Organización del tiempo: Identificar tareas prioritarias de las menos importantes, buscar estrategias para realizar las actividades de manera rápida y efectiva y saber controlar las interrupciones.

- Visión de futuro: La visión de futuro es el requisito imprescindible, se necesita innovar en forma permanente, analizar prospectivamente el mercado, comprender que los gustos y necesidades de los consumidores cambian e identificar esas corrientes.

Un emprendedor con una buena visión de futuro es lo que diferencia a un negocio regular de uno exitoso.

El sello de calidad *EMPRENTIC* será otorgado a cuando al menos se supere el 75% de los parámetros señalados, tanto en las aptitudes y actitudes del emprendedor como en la documentación en cuanto a planes de negocio, marketing, etc... se refiere. El documento base sobre el cual se evaluarán dichos parámetros será el "Informe de buenas prácticas del emprendedor" que acompaña el proyecto y que se encuentra publicado en la web [www.emprentic.es](http://www.emprentic.es)